

Naslov: RWE Energija: Garantiramo najpovoljniju cijenu elektri ne energije na hrvatskom tržištu

Datum, stranica, autor: 19.6.2013., 1, Mario Mrazovi

Izvor, država: Business.hr-dnevna, Hrvatska

Kategorija: Elektri na energija, RWE

Površina: 555,41 cm2



BORBA NA TRŽIŠTU
RWE Energija: 'Garantiramo najpovoljniju cijenu električne energije na hrvatskom tržištu' 4



NOVA PONUDA

Nakon slovenske tvrtke GEN-I, svoje je cijene električne energije predstavio i njemački RWE

RWE E

najpov

energi



ZORAN MILIŠA, predsjednik uprave RWE energije

Specijalna ONLINE ponuda + 2% na standardni proizvod i 150 Kn, onlinebonus

IME	DUŽINA UGOVORA	POPUST 1. GODINA	ONILINE
IDEAL	36 mjeseci	10%	12% + 150kn bonus
BONUS	24 mjeseca	7%	9% + 150kn bonus
START	12 mjeseci	5%	7% + 150kn bonus



RWE Energija: 'Garantiramo najpovoljniju cijenu električne energije na hrvatskom tržištu'

Tvrtka RWE Energija je u utorak predstavila svoju ponudu električne energije za kućanstva, a kako tvrde u kompaniji, u trogodišnjem vremenskom razdoblju planiraju ostvariti tržišni udio od 10 posto kućanstava, pritom garantirajući najpovoljniju ponudu električne energije.

Kako ističe predsjednik uprave RWE Energija Zoran Miliša 'RWE Energija želi korisnicima ponuditi najbolju ponudu na hrvatskom tržištu. Korisnici mogu odabrati između nekoliko proizvoda s različitim razinama popusta, a ako ugovore IDEAL opciju online, uštedjet će 12% ukupne godišnje cijene

električne energije koju su dosad plaćali u prvoj godini i dobiti online bonus od 150kn - istaknuo je Miliša, koji je također napomenuo kako u ime onih građana koji nisu navikli na kupovinu preko interneta, od sutra na teren kreće 250 licenciranih prodajnih predstavnika, koji će s ponudom doći k samim potrošačima.

Konkurencija

Iako je RWE prije neka dva tjedna prvi predstavio plan ulaska na tržište opskrbe električnom energijom malih kućanstava, do danas nisu konkretizirali okvirne postotke i cjenovne iznose svoje ponude, pa ih je u

tome prestigla slovenska tvrtka GEN-I, koja je hrvatskim potrošačima obećala i do 30 posto povoljnije cijene od HEP-ovih.

"Mi hrvatskom čovjeku želimo ponuditi jeftiniju energiju, te također pouzdanost i jednostavnost. Premda će neki korisnici uštedjeti i do 50% uz RWE Energiju u 2013., mi ne želimo zavaravati građane. Na temelju našeg pilot projekta za kućanstva u Hrvatskoj, realno je očekivati da će dugoročna godišnja ušteda za prosječno kućanstvo biti u rasponu od 5 do 15%", kazao nam je Miroslav Kulla, član uprave tvrtke RWE Energija, koji je uz to istaknuo kako ne želi komentirati odluke i poteze konkurencije.

Najpovoljnija ponuda

Miliša je također istaknuo da tvrtka iznosi realne cijene i realna obećanja, te da u razdoblju od tri godine potrošačima garantira najpovoljniju ponudu električne energije. Kako kaže, za promjenu opskrbljivača su

potrebna samo dva potpisna krajnjeg korisnika, a sav ostali posao odrađuje sama tvrtka. "Nakon što korisnik s prodajnim predstavnikom potpiše ugovor i autorizira nalog, tvrtka RWE Energija preuzima potpunu odgovornost za odrađivanje svih tehničkih elemenata potrebnih za dovršetak procedure promjene dobavljača. Postupak je za korisnika u potpunosti besplatan i niti u jednom trenutku neće proizročiti prekid u opskrbi električnom energijom, odnosno nestanak struje" naglasio je Miliša, kazavši da je ušteda na samoj energiji veća, no zbog plaćanja mrežarine, za koju će građani dobivati poseban račun od HEP-a, ona pada.

RWE Energija nastala je preuzimanjem tvrtke Energija 2 Sustavi, koju je obavilo društvo RWE Hrvatska, podružnica njemačke RWE Grupe, koja je jedna od pet najvećih kompanija na tržištu električne energije u Europi, s trenutno više od 16 milijuna korisnika.

Mario Mrazović

Premda će neki korisnici **UŠTEDJETI I DO 50%** uz RWE Energiju u 2013., na temelju našeg projekta realno je očekivati da će dugoročna godišnja ušteda za prosječno kućanstvo biti u rasponu od 5 do 15%, tvrde iz RWE-a