



RWE postaj NA TRŽIŠTU

RWE ENERGIJA Novonastala
tvrtka ponudit će hrvatskim
kupcima niže cijene električne
energije nego što im nudi HEP

Jedan od najvećih proizvođača električne energije u Europi, njemački RWE je kupnjom hrvatske tvrtke Energije 2 Sustavi najavio ulazak na hrvatsko tržište električnom energijom. Novonastala tvrtka RWE Energija za najkasnije dva tjedna namjerava ponuditi električnu energiju hrvatskim kupcima koji mogu očekivati konkurentne cijene, pouzdanost isporuke i jednostavnost usluge, izvijestili su predstavnici RWE-a

na konferenciji za novinare. "RWE ovim potvrđuje uspješnu dugoročnu suradnju s Hrvatskom, a njenim građanima želi omogućiti iste pogodnosti u opskrbi električnom energijom kakve se već nude 16 milijuna naših kupaca u drugim europskim zemljama", izjavio je Karl Kraus, glavni izvršni direktor RWE Hrvatska te ustvrdio kako se akvizicija Energije 2 savršeno uklapa u strategiju RWE-a da na novim tržištima ostvaruju or-



FOTO: JAVNA AGENCIJA ZA REPUBLICANSKI IZBOR IZ OBLASTI MEDIJA

e konkurencija HEP-u ELEKTRIČNE ENERGIJE

ganski rast, uz ograničena ulaganja. Zoran Miliša, direktor Energije 2, je kazao kako su vrlo rano shvatili potrebu povezivanja s snažnim strateškim partnerom, koji je zahvaljujući vlastitim proizvodnim kapacitetima i prodajnim kanalima u stanju osigurati stabilnu i sigurnu isporuku, što će pomoći zajedničkoj tvrtci u osvajanju značajnog tržišnog udjela. Trenutni tržišni udio Energije 2 iznosi 0,5 posto, a u iduće tri godine planiraju ostvariti udio od deset posto. Naime, dosad je Energija 2 električnu energiju mogla isporučivati putem javne nabave poslovnim korisnicima, a liberalizacijom tržišta dobili su mogućnost isporučivanja električne energije i privatnim korisnicima. Jed-

nim od ciljeva Miliša je označio zamjenu uvoza energije vlastitom proizvodnjom. Međutim, ta vlastita proizvodnja označava električnu energiju koju RWE proizvodi u inozemstvu, a direktna opskrba strujom omogućiti će niže cijene i veću stabilnost u opskrbi, naglasio je Miliša.

Na pitanje koliko niže cijene od HEP-ovih potrošači mogu očekivati Miliša je kazao da će odgovor imati za najkasnije dva tjedna kada formiraju ponude, ali da će cijena svakako biti niža od HEP-a. Energija 2 je dosad poslovnim subjektima struju isporučivala po jedan do deset posto nižoj cijeni.

"Maksimalno ćemo se truditi da potrošačima u Hrvatskoj ponudimo energiju po



KARL KRAUS, glavni izvršni direktor RWE Hrvatska

nižoj cijeni, uz sigurnost koju donosi pozicija međunarodne kompanije te uslugu koja vodi brigu o svojim kupcima", rekao je Miroslav Kulla, glavni

operativni direktor RWE Hrvatska. Ralf Blomberg, glavni financijski direktor RWE Hrvatska, je istaknuo kako je RWE pouzdan, dugogodišnji partner hrvatske energetike. „Prvi smo došli ovamo odmah nakon rata i 1996. počeli s gradnjom i upravljanjem TE Plomin, kao jednim od temeljnih oslonaca hrvatskog energetskeg sustava, a pouzdan smo partner u izgradnji i upravljanju pročistačem Zagrebačkih otpadnih voda.“, kazao je Blomberg.

URWE Energiji ističu da će kućanstva i tvrtke koje se odluče kupovati od njih, prijelaz od starog na novog dobavljača moći obaviti jednostavno, bez zamjene kućne aparature kao što su električna brojila.

Viktor Horvat